

8 Wochen
vor Start buchen
und 15% sparen!

Unsere Termine & Preise 2016

Erfolgreich Menschen führen 1+2

Gute Führungskräfte führen auf Basis von Anerkennung und Respekt. Sie bewegen Menschen zu guten Resultaten, weil sie einfache Regeln befolgen. Dies ist das Training zum Buch „Sag was Du tust und tue was Du sagst“, Mitarbeiterführung mit einfachen und klaren Ansagen, dem Ergebnis aus 20 Jahren Führungs- und Coachingerfahrung. Praktische, sofort umsetzbare Tipps und Tricks.

Das Training ist in zwei Blöcken zu zwei Tagen aufgeteilt, falls Sie lieber in zwei kurzen Einheiten lernen. Sie können den zweiten Block innerhalb eines Jahres zu einem späteren Zeitpunkt besuchen. Sprechen Sie uns an.

08. - 11.02.2016 | 06. - 09.06.2016 | 23. - 25.11.2016

4 Tage 1.550 EUR zzgl. MwSt. / 2 Tage 950 EUR zzgl. MwSt.

Überzeugend kommunizieren 1+2

Lernen Sie die Struktur moderner Kommunikation mit direkt umsetzbaren Beispielen und Übungen für die berufliche Praxis. Ideal für Menschen, die andere Menschen – Kunden, Kollegen, Mitarbeiter oder Vorgesetzte - überzeugen wollen.

Das Training ist in zwei Blöcken zu zwei Tagen aufgeteilt, falls Sie lieber in zwei kurzen Einheiten lernen. Sie können den zweiten Block innerhalb eines Jahres zu einem späteren Zeitpunkt besuchen. Sprechen Sie uns an.

15. - 18.02.2016 | 22. - 25.08.2016

4 Tage 1450 EUR zzgl. MwSt. / 2 Tage 850 EUR zzgl. MwSt.

Wirkungsvoll präsentieren

Wirkungsvolle Präsentatoren beeindrucken ihre Zuhörer. Und dies geschieht weitestgehend unabhängig vom Inhalt, nur durch ihre eigene Wirkung. Erfahren Sie, wie Sie diese Wirkung erfolgreich nutzen und gewinnbringend einsetzen. Sowohl für kleine Arbeitsgruppen als auch große Auditorien: Lernen Sie, Ihr Publikum in Ihren Bann zu ziehen.

18. - 19. 04.2016 | 01. - 02.09.2016 | 12. - 13.09.2016

2 Tage 750 EUR zzgl. MwSt.

Körpersprache im Business

Ihre Mimik, Gestik, Körperspannung und Körperhaltung haben einen großen Einfluss darauf, wie andere Menschen Sie wahrnehmen. Der erste Eindruck entsteht, bevor ein Mensch etwas gesagt hat. Und Sympathie entwickelt sich meist unabhängig von dem, was Ihnen ein Mensch erzählt. Daher ist es besonders im Business wichtig, Ihre Körpersprache bewusst für Ihren Erfolg einzusetzen.

21. – 22.04.2016

20. – 21.10.2016

2 Tage 850 EUR zzgl. MwSt.

Motivation durch Metaprogramme

Obwohl Menschen und ihre Verhaltensweisen unterschiedlich sind, lässt sich ihr Verhalten in Mustern zusammenfassen, den sogenannten Metaprogrammen. In diesem Training erkennen Sie, wie Sie sich durch Metaprogramme motivieren, wie Sie Entscheidungen treffen und wie Sie Ihre Ziele erreichen. Und Sie lernen, wie Sie diese Erkenntnisse im Umgang mit anderen Menschen erfolgreich nutzen.

29. – 31.08.2016

3 Tage 1.250 EUR zzgl. MwSt.